

Indlægsholder katalog

Forår 2017



Solhøj Vænget 3
DK-2750 Ballerup
Telefon: +45 70 209 609

www.GLOBAL-Network.com
info@GLOBAL-Network.com
Cvr. nr: 30 08 83 01

**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Bank: Nykredit
Reg. nr: 5472
Konto nr: 000 0928 550

Indholdsfortegnelse

Forstå den nye generation	4
Gode råd til IT sikkerhed (best practice)	5
Lav selv et professionelt W.E.B.S.I.T.E.™	6
Kompleksitet i ledelse og kommunikation.	7
Styr på stress?	8
Mediation = konflikter med kun vindere!	9
Struktureret salgsproces og marketing automation	10
Hvorfor skal man have et logo?.....	11
Trickyveri og Magi som levevej.....	12
10 tips til Facebook – for virksomheder.....	13
Lys, helbred og søvnkvalitet	14
Hvordan tackler vi pressen?	15
Forsikring - virksomhedens forsikringer	16
Hvorfor det er så vigtigt at få skabt en god relation til vores kunder	17
Træf de rigtige beslutninger i din forretning.....	18
Skab arbejdslyst og trivsel - en kortlægning, som giver øget trivsel og bedre bundlinje	19
Medlem i Krifa får 25% rabat i GLOBAL-Networkog meget mere	20
Klart sprog	21
Gode grunde – bedre argumenter	22
Ny webshop - 10 ting du skal overveje inden du går igang	23
10 gode råd til SEO	24
Undgå smerter – 10 gode råd til at passe på din krop	25
Få balance mellem dit arbejds- og privatliv.	26
Forebyggende stresshåndtering.....	27
IT-projekter organiseret på den rigtige måde	28
1 par ting om video som du gerne vil vide	29
TermoVision finder skjulte fejl, farlige for driften.....	30
Pas godt på dine medarbejdere. De er din vigtigste ressource!	31
Rekrutter den rigtige medarbejder 1. gang.....	32
Salg for ikke-sælgere	33
ELEVATORTALEN	34
Hvad er dine kompetencer, styrker og udviklingspotentiale	35
Smertehåndtering med en kunstnerisk vinkel	36
Google Streetview Trusted, byd kunder indenfor "som at være der selv"	37
Crashkursus i sociale medier for selvstændige	38
Sådan laver man fundraising	39
Stemmen på arbejde	40
Et billede siger mere end 1000 ord	41
3 vækstveje - 3 vækststrategier	42
Få mere ud af Networking.....	43

Få flere kunder med en bedre visuel identitet!.....	44
Den Nye tids menneske.....	45
Telefoni i øjenhøjde.....	46
Administrerede tjenester - Managed Services, hvorfor ?	47
LIVSSYN - Øjets rejse fra barn til olding.....	48
PowerPoint der virker - optimer dine slides.....	49
En time mere om dagen	50
Få værktøjer til positive forandringer for livet !.....	51
De 6 vigtigste trin til et liv uden stress	52
Mindfulness – virker det eller er det varm luft i ringbind?	53
Glade kunder, der kommer igen!	54
Husk testamente og/eller ægtepagt	55
Kommunikér effektivt med dine medarbejdere & samarbejdspartnere	56
Hvordan får man lavet en App, og hvordan får man den udbredt til forbrugeren... ..	57
Rekruttering og vikarassistance	58
Kaffens Historie	59
Hemmeligheden bag succesfuldt salg!.....	60
Positiv livsstil & positiv tankegang!.....	61
Valg af økonomisystem	62
Underholdning med andre meninger.....	63
En magisk fremtoning.....	64
Kreativitet og ideudvikling.....	65
Plan- og Miljøret forklaret i øjenhøjde på 15 min	66
Branding – vejen mod succes	67
Konkurrenter - på godt og ondt	68
Fællesnævneren for succes	69
Stress! -symptomer og håndtering.....	70
Persondatasikkerhed – hvad er det!? – og er det noget jeg skal bekymre mig om?	71
Bundlinje: Kan Begejstring & Mental Styrke aflæses?	72
Få mere på bundlinjen med digital administration og bogholderi	73
Har I brug for en ekstra ressource til jeres it-opgaver i en afgrænset periode - ganske gratis?	74
Tør du ansætte dig selv?	75
Aftaler & kontrakter med kunder – hvad skal man være opmærksom på?.....	76
Hvorfor skal DIN virksomhed have seniormedarbejder(e).....	77
Stress –alle kendet til det, men få ved, hvad det egentligt er.	78
Ta-Lentet og vores indre mindgame.	79
Sådan kommunikerer succesfulde ledere	80
Sådan tiltrækker du kunder, og sælger mere - GRATIS!.....	81
Oversigt over mødedage	84

Forstå den nye generation

En beskrivelse af hvad folk fra Generation Y vil have og søger efter.

Hvad er det der tiltrækker os, både på en arbejdsplads, men også som forbruger. Hvorfor er det vi er kendt som en selvsk generation?

Hvis man går lidt dybere, finder man nogle findings, som ligeledes gør sig gældende hos andre generationer.

Vi tænker som en forbruger uafbrudt, både på arbejdspladsen og derhjemme.

Det betyder også at vi er den mest kritiske generation verden har set. Hvorfor er vi det, og hvad er det så for nogle ting vi kigger efter?

Dertil vigtigheden af at virksomheder hele tiden udvikler sig internt i organisationen, både som arbejdsplads samt deres produkter. Ellers søger vi nye veje.

Navn: Jacob Harlev
Firmanavn: YoungConsult
Telefon: 60 18 96 42
Mail: jacob@youngconsult.dk

Branche: Konsulent
Fast gruppe: København
Kører fra post nr.: 2000
Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Jan Brøgger

Andet

Gode råd til IT sikkerhed (best practice)

Få enkle tips til at øge sikkerheden af jeres IT-systemer.

I indlægget kommer jeg bl.a. ind på de mest udbredte trusler, mulige backupløsninger, antivirus og i det hele taget best practice omkring den daglige brug af virksomhedens systemer.

Til de lidt mere nørdede har jeg også et par forslag til programmer, der kan benyttes til at rydde op - og holde orden på computeren.

Navn: Allan Isaksen
Firmanavn: Service 365
Telefon: 51 91 13 60
Mail: allan@service-365.dk

Branche: Forretningsservice
Fast gruppe: Frederiksberg
Kører fra post nr.: 2000
Køretid: 0:40

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Jan Brøgger

Andet

5



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Lav selv et professionelt W.E.B.S.I.T.E.™

Spar mange tusind kroner ved selv at lave et professionelt website.

Med W.E.B.S.I.T.E. modellen kommer vi rundt om alle de elementer der skal til, for at du kan lave hele - eller en stor del - af din hjemmeside selv.

Det færdige resultat vil være en responsiv (mobilvenlig) side, oprettet i det mest udbredte CMS system (Wordpress), således at du let kan overlade den videre udvikling af siden til fx et eksternt bureau.

Modellen dækker over følgende 7 trin: W: Wordpress og Webhotel E: E-handel (webshop) B: Billeder S: Software (plugins) & SEO I: Indhold T: Teknik E: Eksponering (markedsføring)

Navn: Allan Isaksen
Firmanavn: Service 365
Telefon: 51 91 13 60
Mail: allan@service-365.dk

Branche: Forretningsservice
Fast gruppe: Frederiksberg
Kører fra post nr.: 2000
Køretid: 0:40

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Kompleksitet i ledelse og kommunikation.

'Kommunikation' kommer af det latinske *commūnicāre*, der betyder «at gøre fælles». Kommunikation ER ledelse, da ledelse i vid udstrækning også handler om at gøre fælles: at gøre en virksomhedsstrategi fælles for medarbejderne; at gøre strategien relevant for forskellige medarbejdergrupper der stadig skal arbejde fælles mod samme mål; eller at komme fælles gennem en forestående forandring eller krise.

På trods af den egentlig betydning af ordet, resulterer kommunikation dog oftest i separationen af mennesker og holdninger. Derfor er der behov for et styrket fokus på relationer i virksomheder og organisationer. Kommunikation udgør en grundlæggende forudsætning for de relationer, der opstår i sociale fællesskaber, og relationer er nøglen til at opnå ting og, i forlængelse deraf, influere, påvirke og forbinde mennesker – derfor er kommunikation og relationer nogle af de vigtigste aspekter af ledelse.

Oplægget tager udgangspunkt i denne kompleksitet og behandler bl.a. hvordan forskelligheden blandt medarbejdere og deres verdensopfattelser bidrager hertil, hvorfor dette er vigtigt at holde sig for øje, hvordan kommunikationen negligeres eller forfejles mange steder, og hvorfor et nyhedsbrev og et stormøde ikke er sikre måder at tilgå kommunikation i en virksomhed på.

Navn: Sebastian Storm

Firmanavn: Storm | Connect

Telefon: 28 70 92 61

Mail: storm@stormconnect.dk

Branche: Rådgivning inden for kommunikation og ledelse

Fast gruppe: København

Kører fra post nr.: 2000

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

7



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Styr på stress?

Vi kan alle blive ramt af alvorlig stress. Flere og flere ellers ganske velfungerende travle mennesker oplever, at "bægeret flyder over". Bekymringer og længerevarende belastninger er som dråber i et glas, der til sidst ikke kan rumme mere. Heldigvis kan alle igen blive stressfri!

Indlægget handler blandt andet om, hvordan du spotter de små og større stresssymptomer. Råd om hvordan du kan agere i tide og ændre uhensigtsmæssige (ubevidste) tankemønstre til konstruktiv fremadrettethed.

Jeg påpeger virksomhedernes og lederes åbenlyse interesse samt udbytte i, at stress håndteres rettidigt og forebygges på arbejdspladsen. Orientering om personlig stressrådgivning som "hjælp til selvhjælp" med veldokumenteret effektiv succes indgår også.

Tag hånd om stress – inden den overtager styringen af dig og dine!

Navn: Eva Tranberg
Firmanavn: Tranberg Consult
Telefon: 20725020
Mail: eva@tranbergconsult.dk

Branche: Virksomheds- og stressrådgivning
Fast gruppe: Frederiksberg
Kører fra post nr.: 2000
Køretid: 1:15

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder på Frederiksberg

8

Mediation = konflikter med kun vindere!

Når uenighed eller uoverensstemmelser ikke udredes men får lov at vare ved og/eller gro, flytter fokus ofte fra "sagen til manden".

Bagateller kan ende som store knuder i samarbejdet mellem kolleger, afdelinger osv. Forhandlinger går i stå eller blokeres pludseligt uden forståelig grund. Medarbejdere og ledere mistrives, så effektivitet og arbejdsglæde er forringet. Men hvad kan man som vidne eller måske involveret stille op?

Mediation er den succesfulde måde at "få løst knuderne". Mediationsprocessens mål er, at alle parter ved vejs ende føler sig som vindere. Ingen skal gå fra bordet som taber eller erklæret skyldig. Således sikres motivation og holdbarheden af parternes i frivillig enighed fundne resultatmodel.

Indlægget visualiserer metoden, og hvordan jeg som exam. certificeret mediator uvildigt og neutralt kan guide de involverede frem til bedste fælles løsning.

Navn: Eva Tranberg
Firmanavn: Tranberg Consult
Telefon: 20725020
Mail: eva@tranbergconsult.dk

Branche: Virksomheds- og stressrådgivning
Fast gruppe: Frederiksberg
Kører fra post nr.: 2000
Køretid: 1:15

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder på Frederiksberg

9

Struktureret salgsproces og marketing automation

Mange virksomheder - små som store - har udfordringer med:

- at skaffe varme leads
- at konvertere leads til nye kunder
- at bevare overblik på kunder og opgaver
- ikke at glemme eller tabe kunder mellem to stole, når hverdagen melder sig
- ikke have nok tid eller ressourcer til marketingtiltag
- ikke at have en defineret eller struktureret salgsproces
- at få lavet mersalg eller gensalg til eksisterende kunder

Lyder det bekendt?

Vi møder i hvert fald mange som kan nikke genkendende til dette. Derfor fortæller vi, hvordan virksomheder via et softwaresystem kan øge salget og få en tættere kunderelation ved at strukturere og systematisere deres salgsproces samtidig med, at automatisere deres marketingprocesser.

Navn: Camilla Svendsen
Firmanavn: Northstar Consulting Group
Telefon: 30 22 40 23
Mail: cs@northstar-consulting-group.com

Branche: Virksomhedskonsulent, Salgsprocesser, Marketing Automation
Fast gruppe: København
Kører fra post nr.: 2100
Køretid: 2:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jan Brøgger, Pia Jensen og Jacob Stenbirk

Andet

10



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Hvorfor skal man have et logo?

Fordi et logo nemt og hurtigt fortæller alle omkring dig, hvad din virksomhed står for.

Der er nogle helt konkrete ting, du som minimum skal kræve af dit logo. Med et væld af eksempler fra både eget og andres tegnebræt, fortæller grafiker Tine Lund, hvordan et logo bliver til, og hvilke overvejelser du skal gøre dig i din virksomhed.

Det kan nemlig være ganske enkelt at få en klar visuel identitet overfor dine kunder og samarbejdspartnere.

Navn: Tine Lund
Firmanavn: Lundgrafik
Telefon: 22 57 04 08
Mail: tine@lundgrafik.dk

Branche: Grafisk Design
Fast gruppe: København
Kører fra post nr.: 2100
Køretid: 3:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Jacob Stenbirk

Andet

Jacob Stenbirk

Tricktyveri og Magi som levevej

Et indlæg som får jer til at vågne, grine og se helt anderledes på det umulige. I vil få indblik i hvordan tricktyvene tænker og hvad man skal være opmærksom på hvis man ikke vil bestjæles. Høre mere om mit samarbejde mellem politiet og FN's sikkerhedschef.

I vil her få et indblik i hvordan jeg som tryllekunstner markedsfører mig selv, og hvordan jeg kan leve af det. Der vil 100 procent være nogle gode tips til hvordan du selv kan bruge det i dit eget virke. Så ganske kort så vil du blive:

- inspireret
- underholdt
- få læst dine tænkere
- tips til branding
- få indblik i hvordan tyven tænker.
- måske miste dit ur og din tlf ;)

Navn: Sunny Cagara
Firmanavn: SunMagic ApS
Telefon: 40 98 93 33
Mail: sunny@sunmagic.dk

Branche: Underholdning og sikkerhedsbranchen
Fast gruppe: Frederiksberg
Kører fra post nr.: 2500
Køretid: 0:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

12

10 tips til Facebook – for virksomheder

Hvad enten du er B2B eller B2C, så er Facebook en marketingkanal, du seriøst skal overveje at benytte dig af. Hvis du altså ikke allerede gør det.

Indlægget indeholder 10 super praktiske tips og tricks, så du får mere ud og Facebook, og din hverdag med Facebook bliver nemmere.

Indlægget har relevans for virksomheder, der har en side på Facebook – og for virksomheder, der overvejer det.

Navn: Michael Holt
Firmanavn: Tilbageholt
Telefon: 40 55 43 04
Mail: info@tilbageholt.dk

Branche: Medier
Fast gruppe: Hvidovre
Kører fra post nr.: 2500
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Jan Brøgger

Andet

Lys, helbred og søvnkvalitet

Hvordan påvirker kunstige lys vores helbred og døgnrytme?

- Valg af synsforbedrende lys.
- Lys mod vinterdepression(SAD).
- Lys der giver en forbedret søvnkvalitet.
- Vælg det rigtige arbejdslys.

Hvad er LED lys, og hvordan vælger man det rigtige lys?

- Få en forklaring på de lys tekniske begreber, og hvad lyskvalitet er.

Navn: Mike H. Andersen

Firmanavn: SunFlux ApS

Telefon: 22647647

Mail: mha@sunflux.dk

Branche: Belysning

Fast gruppe: Glostrup

Kører fra post nr.: 2600

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Pia Jensen

Andet

Hvordan tackler vi pressen?

Bliv set og hørt – skarpt og tydeligt! - Et indlæg om PR-aktiviteter, medier og timing.

Din virksomhed står overfor en produktlancering eller ønsker maximal omtale af en begivenhed, eller ønsker måske øget kendskab til virksomheden eller generelt at positionere sig stærkere i medierne.

Kunsten er, at få budskabet i medierne - at nå ud til de rigtige mennesker, på den rigtige måde, på det rigtige tidspunkt.

Der er nok at vælge imellem: Solohistorie, pressemeddelelse, pressemøde, events, lokale medier, nationale medier, magasiner, aviser, TV, radio, sociale medier ...

Men hvordan gør man det? Hvilken strategi skal man vælge? Og hvilken løsning er optimal for netop din virksomhed og din udfordring?

Navn: Mikkel Messell
Firmanavn: Kommunikation2 (K2)
Telefon: 22 29 40 88
Mail: mm@k-2.dk

Branche: Kommunikation/PR
Fast gruppe: Hvidovre
Kører fra post nr.: 2620
Køretid: 1:15

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Claus Ømand

Andet

15



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Forsikring - virksomhedens forsikringer

Forholdsvis kort gennemgang af virksomhedens skadesforsikringer.

Man skal ikke forsikre alt og for enhver pris - men det er vigtigt at have styr på hvilke forsikringer der er lovpligtige og hvilke andre forsikringer der kan være vigtige at have - og hvilke risici man kan påtage sig selv og fravælge forsikringsdækning.

Der bliver gennemgået hvilke lovpligtige forsikringer der er for en virksomhed.

De mest almindelige forsikringer bliver gennemgået - også i forhold til tilvalgsdækninger m.v. - samt en del områder man specielt skal være opmærksom på.

Specielle forsikringer bliver kort nævnt - kun for at give eksempler hvilke typer forsikringer der er inden for specielle områder.

Navn: Flemming Sonnesen
Firmanavn: ForsikringsMæglerGruppen Danmark ApS
Telefon: 22 66 62 77
Mail: fs@fmg.dk

Branche: Forsikring
Fast gruppe: Sydkysten
Kører fra post nr.: 2620
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Pia Jensen

Andet

Hvorfor det er så vigtigt at få skabt en god relation til vores kunder

Udover vores faglige kompetencer så er der en faktor som spiller en lige så vigtig rolle, hvis ikke vigtigere nemlig relationen til vores kunder og hvordan får vi skabt dem ?!

Ved at huske på nogle få ting, som du helt sikkert kender til i forvejen, Men måske ikke bruger i kampens hede for at få et salg. Vejen til accept og forståelse, og dermed en længere line ved fejl opnås gennem relationen.

Navn: Chantall Johansson
Firmanavn: Erhvervs Transporten a/s
Telefon: 28 94 84 15
Mail: cac@erhvervstransporten.dk

Branche: Transport, Logistik løsninger
Fast gruppe: Glostrup
Kører fra post nr.: 2630
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Træf de rigtige beslutninger i din forretning...

De fleste af os træffer beslutninger i vores virksomhed, i vores hoveder, men i bund og grund kan ingen træffe de rigtige beslutninger med hjernen der opstår blot dilemmaer og tvivl Ved at lære at mærke efter sin mavefornemmelse som man kaldte det førhen (Nu kaldet med hjertet)Og der har vi selv de rette svar og er i stand til at træffe de rigtige beslutninger.

Navn: Chantall Johansson
Firmanavn: Erhvervs Transporten a/s
Telefon: 28 94 84 15
Mail: cac@erhvervstransporten.dk

Branche: Intuitiv energi terapi
Fast gruppe: Glostrup
Kører fra post nr.: 2630
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

18



Skab arbejdslyst og trivsel - en kortlægning, som giver øget trivsel og bedre bundlinje

Hvad er det, der gør, at vi glædeligt står op og tager på arbejde eller mest har lyst til at blive hjemme under dynen? Kom og hør, hvad forskningen har lært os om arbejdslyst, og få indblik i de faktorer, der dræner eller styrker arbejdslysten. Få de håndtag, der gør dig i stand til at forbedre din arbejdslyst – ikke kun til glæde for dig selv, men også i høj grad for din arbejdsplads. Undervisningen bygger på God Arbejdslyst Indeks, som er den til dato største undersøgelse om emnet arbejdslyst, og den er blevet til i samarbejde mellem Krifa, Institut for Lykkeforskning og TNS Gallup. Indhold

- Grundlæggende kendskab til den største danske undersøgelse om, hvad der driver danskernes arbejdslyst – inkl. et eksemplar af rapporten God Arbejdslyst Indeks.
- Redskaber og viden, der introducerer dig til indsatser, du kan igangsætte for at forbedre din egen og andres arbejdslyst.
- Hvordan kan du øge arbejdslysten? • Hvilke faktorer har størst effekt på den samlede arbejdslyst?
- Hvordan er medarbejdertrivsel godt for bundlinjen?
- Er du god til at tale om det, der giver dig arbejdslyst?

Udbytte Ved dette oplæg kommer du bag tallene og får viden som kan omsættes i din hverdag. Målgruppe Medarbejdere, personaleansvarlige, HR-interesserede og selvstændige.

Navn: Christian Laursen

Firmanavn: Krifa.dk

Telefon: 25 44 40 01

Mail: chl@krifa.dk

Branche: A-kasse/fagforening

Fast gruppe: Roskilde

Kører fra post nr.: 2640

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

19

Medlem i Krifa får 25% rabat i GLOBAL-Networkog meget mere

I det oplæg vil vi gerne fortælle, hvad man kan få ud af et medlemskab af Krifa Erhverv. Her er nogle af fordelene, som vil indgå i præsentationen: Forsikring ved ophør af selvstændig virksomhed: Som medlem forsikre man sig mod ledighed, og man kan forsikre sig yderligere via markedets bedste lønsikring til selvstændige.

Rådgivning: Du kan frit benytte mulighed for en samtale med vores virksomhedsrådgivere og jobrådgivere. Hotlines: Som medlem kan du gratis benytte vores stærke juridiske hotlines og hotlines vedr. skat, moms og regnskab.

Inkasso: Rådgivning, skabeloner til rykkerskrivelse m.m.

Forsikringer: Vi tilbyder køb af en række forsikringer, herunder sundhedssikring, pension, privat- og erhvervsforsikring, sygedriftstabsforsikring m.m.

Medlem i Krifa får 25% rabat i Global Network. Herudover har vi en række tilbud til dig, der er på vej ind i et liv som iværksætter. Til iværksættere har vi webinarer, forretningsplan og individuel rådgivning.

Navn: Christian Laursen

Firmanavn: Krifa.dk

Telefon: 25 44 40 01

Mail: chl@krifa.dk

Branche: A-kasse/fagforening

Fast gruppe: Roskilde

Kører fra post nr.: 2640

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

20



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Klart sprog

Vi kommunikerer hele tiden – uanset hvad vi laver, og hvad vi sælger i vores virksomhed. Det kan være på hjemmesiden, i brochurer eller pr. email. Men der går ofte knuder på sproget, og vi kæmper med at sige lige præcis det, vi gerne ville.

Med nogle få, enkle greb kan du blive bedre til at kommunikere dit budskab klart og tydeligt. Uden latinske begreber for grammatiske enheder eller andet fiksfakseri: blot tommelfingerregler og gode, konkrete råd om det danske sprog. (Jeg kan også hold oplægget med engelske eksempler.)

Navn: Helle Idland
Firmanavn: Redaktionen
Telefon: 26 21 94 50
Mail: helle@idland.dk

Branche: Sprog & kommunikation
Fast gruppe: København
Kører fra post nr.: 2650
Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Torben Søndergård, Jacob Stenbirk og Jørgen Søndergård ...

Andet

Gode grunde – bedre argumenter

Retorik har et lidt mystisk og støvet skær i manges øjne – hvis de da ikke ligefrem betragter det som ren spin og manipulation. Men retorik er blot en værktøjskasse.

Jeg tager et par konkrete stykker værktøj op af kassen og viser, hvordan de kan bruges, når du skal argumentere: Når du skal sælge dig selv og dine ydelser, når du skal forhandle pris, når du skal diskutere med dine børn om oprydningen – altså alle slags kommunikation!

Navn: Helle Idland
Firmanavn: Redaktionen
Telefon: 26 21 94 50
Mail: helle@idland.dk

Branche: Sprog & kommunikation
Fast gruppe: København
Kører fra post nr.: 2650
Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Torben Søndergård og Jørgen Søndergård

Andet

Ny webshop - 10 ting du skal overveje inden du går igang

Alle kan i dag, for meget få midler, starte en ny webshop op, i håbet om at få succes.

I mange tilfælde, sætter folk sig ikke ordentligt ind i tingene og søsætter projekter der ikke er gennemtænkt og gennearbejdet.

Det gælder både virksomheder der vil skifte webshop system og dem der starter helt fra bunden. I dette indlæg gennemgår jeg de de mest nødvendige ting man skal have styr på hvad enten man vil sælge støvsugere eller kurser online.

Oplægget er ikke nogen facitliste men skulle gerne give et overblik over hvilke ting man skal forholde sig til og hvordan man kommer ordentligt i gang med processen.

Navn: Claus Ømand Jensen
Firmanavn: Ømand - Design og udvikling
Telefon: 23 60 80 65
Mail: claus@oemand.dk

Branche: Online markedsføring
Fast gruppe: Hvidovre
Kører fra post nr.: 2650
Køretid: 0:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Hvidovre

23



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

10 gode råd til SEO

Der er ingen der har lyst til at være usynlig som virksomhed, hverken i den fysiske verden eller online.

I dag kommer man ikke uden om, at søgemaskineoptimering (SEO), er en af de vigtigste faktorer for, om man overhovedet kan findes online.

Jeg giver 10 nemme råd til ting du selv kan gøre på dit website og som vil forbedre dine chancer for at blive fundet på søgemaskinerne. Helst på de ord og vendinger der er vigtigst for netop din virksomhed. Gør det i dag ellers gør dine konkurrenter det.

Navn: Claus Ømand Jensen
Firmanavn: Ømand - Design og udvikling
Telefon: 23 60 80 65
Mail: claus@oemand.dk

Branche: Online markedsføring
Fast gruppe: Hvidovre
Kører fra post nr.: 2650
Køretid: 0:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Hvidovre

Undgå smerter – 10 gode råd til at passe på din krop

AV-AV-AV det gør så ondt !!! Det kunne være så godt, men alligevel er det bare så skidt. Er du én af dem ?

Hvordan passer vi bedst på vores krop, så den kan holde sig i top-form gennem et langt arbejdsliv?

Få 10 gode råd til hvorledes du nemmest passer på dit største og vigtigste aktiv - DIN KROP.

Vi taler ikke om sved på panden og Fitness 3 gange om ugen. Det må du dog også gerne. Vi taler om de små gode tips og tricks til at undgå de løftede skuldre, spændingshovedpinen, musearmen, hold i nakken, de hævede ben, den afbrudte søvn osv. osv. På den lange bane.....

Hvorledes kan du som medarbejder eller arbejdsgiver bedst tage vare på dig selv eller rådgive og passe på dine ansatte?

Målet er: - Større arbejdsglæde - Bedre kvalitet i arbejdet - Nedsat sygefravær - Fastholdelse af medarbejdere via gode personaleordninger

Det er faktisk slet ikke så svært..... Slogan: PAS PÅ RYGGEN !

Navn: Bjarke Hove
Firmanavn: Massør-ordning Danmark
Telefon: 51 89 49 51
Mail: bh@massorordning.dk

Branche: Sundhed
Fast gruppe: Roskilde
Kører fra post nr.: 2650
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Roskilde

25



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Få balance mellem dit arbejds- og privatliv.

Balancen mellem arbejds- og privatliv er hele fundamentet for menneskelig succes og livsglæde.

Hvad stiller du op i forhold til familien, når du har en deadline på jobbet og derfor bliver nødt til at tage fritiden til hjælp?

Udbytte:

Få redskaber til at leve dit liv i henhold til dine værdier.

Bliv bevidst om konsekvensen af dine valg.

Få redskaber til godt samarbejde. Lær at prioritere.

Håndtering af deadlines: Struktur og planlægning.

Navn: Pia Nielsen Jensen

Firmanavn: Inspirer

Telefon: 28 34 37 88

Mail: pia@inspirer.dk

Branche: Virksomhedskonsulent, business coach, familieterapeut

Fast gruppe: Glostrup og Sydkysten

Kører fra post nr.: 2670

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Agneta Hytten og Jørgen Søndergaard

Andet

Mødeleder i Glostrup og Sydkysten

Forebyggende stresshåndtering.

Gennemgang af stress-trappen.

Hvordan kan jeg være observant på mine egne stress-symptomer?

Forebyggelse af stress - hvordan praktiserer jeg det i min hverdag?

Håndtering af stressen, hvis/når du er ramt. Optimal tilbagevenden til jobbet efter en stress-sygemelding.

Udbytte:

Du bliver bevidst om dit nuværende stress-niveau og lærer, hvordan du kan forebygge, så det ikke forværres.

Navn: Pia Nielsen Jensen

Firmanavn: Inspirer

Telefon: 28 34 37 88

Mail: pia@inspirer.dk

Branche: Virksomhedskonsulent, business coach, familieterapeut

Fast gruppe: Glostrup og Sydkysten

Kører fra post nr.: 2670

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jan Brøgger, Torben Søndergaard, og Nickolas Lohmann

Andet

Mødeleder i Glostrup og Sydkysten

IT-projekter organiseret på den rigtige måde

Har du tit undret dig over hvorfor store projekter, især indenfor det offentlige, tit fejler?

Det kan skyldes mange ting, men det er faktisk ikke så svært at organisere og styre et IT-projekt, når man blot får den rigtige start.

En særdeles erfaren projektleder og IT-konsulent vil fortælle om en ny måde at betragte IT-projekter på, som giver kontrollen tilbage til forretningen uden at gå på kompromis med kvalitet og uden at slå bunden ud af budgettet.

Oplægget vil indeholde uddrag fra en ny bog om IT-projekter og kræver ingen forkundskaber.

Navn: Olav M.J. Christiansen

Firmanavn: Jydholm IT ApS

Telefon: 20 75 01 81

Mail: omjc@jydholm.dk

Branche: IT-konsulent

Fast gruppe: Sydkysten

Kører fra post nr.: 2670

Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

1 par ting om video som du gerne vil vide

En præsentation af mulighederne inden for video, krydret med facts, eksempler og måder du kan benytte dig af video på i din virksomhed.

MyBusinessTV stiller med 30 års erfaring og deler gerne ud af denne viden.

Navn: Kén Børjesen
Firmanavn: MyBusinessTV
Telefon: 40 15 78 90
Mail: ken@mybusinessstv.dk

Branche: Videoproduktion og foto
Fast gruppe: Ballerup
Kører fra post nr.: 2700
Køretid: 0:20

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Jan Brøgger, Anette Munkgaard og Agneta Hytten

Andet

TermoVision finder skjulte fejl, farlige for driften

Indlægget handler om vores koncept ProACTive og TermoVision generelt.

Under foredraget vil generelle og unikke fejl blive gennemgået, samt disses indvirkninger på kundens drift.

Navn: Peter Nielsen
Firmanavn: TermoVision Installation
Telefon: 60 65 40 82
Mail: pn@termovision.dk

Branche: El håndværk
Fast gruppe: Ballerup
Kører fra post nr.: 2720
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

30



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Pas godt på dine medarbejdere. De er din vigtigste ressource!

Uden dine medarbejdere kan DU ikke drive virksomhed.

Hvis du ikke værdsætter dine medarbejdere, finder de et andet sted at arbejde. Især specialister kan være svære at finde og hvad gør du, hvis de hellere vil arbejde hos konkurrenten?

Medarbejderne er din vigtigste og DYRESTE ressource. Derfor er det essentielt at få det bedste ud af dem. Sæt motivation på dagordenen og få en mere rentabel virksomhed. Glade medarbejdere præsterer bare bedre!

Navn: Anne Mette Wennerwald
Firmanavn: PLUSpersonale
Telefon: 22 90 50 71
Mail: anne.mette@pluspersonale.dk

Branche: HR
Fast gruppe: Hellerup
Kører fra post nr.: 2740
Køretid: 0:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Torben Søndergaard

Andet

Rekrutter den rigtige medarbejder 1. gang

Hver 4. nyansatte i Danmark er ikke en del af virksomheden efter 1 år.

Fejlrekrutteringer, der kunne have været undgået, hvis man havde grebet det rigtigt an.

Det er dyrt at ansætte den forkerte, men det er også mentalt hårdt både for virksomheden og den nye medarbejder, når der ikke er det rigtige match.

Synes du det der med at finde og rekruttere den rigtige medarbejder er svært?

Så kommer her nogle fif til, hvordan du kan blive skarpere til at screene og føre jobsamtaler, så du opnår den ønskede effekt. Du lærer også, hvordan du skal introducere den nye medarbejder, så denne får lyst til at blive i virksomheden i lang tid.

Navn: Anne Mette Wennerwald
Firmanavn: PLUSpersonale
Telefon: 22 90 50 71
Mail: anne.mette@pluspersonale.dk

Branche: HR
Fast gruppe: Hellerup
Kører fra post nr.: 2740
Køretid: 0:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Salg for ikke-sælgere

De færreste anser sig selv som sælger.

Ikke desto mindre er salg en stor del af det professionelle liv. Hvad enten det er salg af budskaber, produkter, ydelser, overbevisninger eller salg af sig selv. Få inspiration til at finde din indre sælger frem.

Navn: Signe Orlandi Langgaard
Firmanavn: Better Being Development
Telefon: 31 70 12 08
Mail: signe@betterbeing.dk

Branche: Virksomhedsrådgivning
Fast gruppe: Ballerup
Kører fra post nr.: 2860
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Torben Søndergaard, Kristina Skalberg, Claus Ømand og Nicholas Lohmann

Andet

Mødeleder i Ballerup

ELEVATORTALEN

Speed træning i elevatortalens værktøjer og virkemidler. Find dén model der passer bedst til dig.

Du får opskriften og psykologien bag en god elevatortale

Navn: Signe Orlandi Langgaard
Firmanavn: Better Being Development
Telefon: 31 70 12 08
Mail: signe@betterbeing.dk

Branche: Virksomhedsrådgivning
Fast gruppe: Ballerup
Kører fra post nr.: 2860
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Jan Brøgger

Andet

Mødeleder i Ballerup

Hvad er dine kompetencer, styrker og udviklingspotentiale

Jeg præsenterer en metode til at få afklaring over deltagernes kompetencer, styrker og udviklingspotentiale ved hjælp af succeshistorier.

Herefter får deltagerne en mulighed for at prøve med en af deres egne succeshistorier.

Jeg har holdt indlægget i Hørsholm med succes.

Navn: Henrik Ølgaard
Firmanavn: Udviklingskonsulent, Henrik Ølgaard
Telefon: 20 36 04 56
Mail: henrik.olgaard@gmail.com

Branche: HR rådgivning og ledelsesudvikling
Fast gruppe: Hørsholm
Kører fra post nr.: 2800
Køretid: 0:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Jørgen Søndergaard

Andet

Smertehåndtering med en kunstnerisk vinkel

Lyt til kroppen; giv udtryk til dine sanseoplevelser; arbejd kunstnerisk med dig selv. Hør om Katrine Skovsgaards kunstneriske installation, (I), ved Afgang fra Det Fynske Kunstakademi på Brandts 13 i Odense, og deltag i øvelser i at visualisere kropslige fornemmelser.

Når du går ind i lokalet på Brandts 13 bliver du mødt af store fotografier; silkebannere som hænger ned fra loftet og fylder rummet ud, som var de en flok ferniseringsgæster. Billederne er i sort/hvid, og de eneste farver er malerier malet direkte på silken som et konkret udtryk for kronisk smerte.

Elleve smertepatienter har malet deres smerter på fotografier af sig selv i naturlig størrelse. Det er en del af Skovsgaards værk ved Afgang fra Det Fynske Kunstakademi. Gennem samtale, fotografering og maleri har Katrine hjulpet smertepatienterne til at finde et visuelt udtryk for deres smerter. Sammen bryder de et tabu: at vise omverdenen sine smerter. *Prøv selv:* Vi er analfabeter på vores krop, men gennem simple teknikker og øvelser kan du lære at fornemme kroppens signaler bedre og endda finde måder at dele dem med andre. Skovsgaard fortæller om den kunstneriske proces, udstillingen og laver en øvelse i visualisere kropslige fornemmelser. Du behøver ikke have kroniske smerter; alle kan fortælle om deres krop på en visuel måde.

Navn: Katrine Skovsgaard
Firmanavn: Kat Art
Telefon: 61 79 13 20
Mail: Kat@katrineskovsgaard.net

Branche: Billedkunst
Fast gruppe: Lyngby
Kører fra post nr.: 2800
Køretid: 0:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Jørgen Søndergaard

Andet

36

Google Streetview Trusted, byd kunder indenfor "som at være der selv"

Google Streetview Trusted (GST) er efter 4½ år på markedet ved at blive et gennemprøvet Google produkt der relativt billigt kan booste den visuelle tilstedeværelse af en virksomhed på internettet.

Det være sig på Google Search, Google Maps, Google Place og med mulighed for at blive vist på hjemmeside og i modereret form på de sociale medier. Med diverse overbygninger kan GST gøres til en meget avanceret virtuel rundtur med skræddersyede menuer og hotspots f.eks. med informationer om varegrupper. Lær hvordan man (gratis) tager ejerskab og administrerer et firmas Google Place side (det er her GST hoastes) med Google My Business.

Navn: John Krøll
Firmanavn: InsideView
Telefon: 28 20 84 98
Mail: john.krøll@gmail.com

Branche: Fotograf, Google optimering
Fast gruppe: Lyngby
Kører fra post nr.: 2800
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Agneta Hytten

Andet

Crashkursus i sociale medier for selvstændige

Kort overblik over de mest populære sociale medier LinkedIn, Facebook, Instagram, Twitter og Snapchat (og en lille smule youtube). Hvad er godt indhold, hvad skal du poste, hvordan du planlægger og får ideer til nyt indhold, hvordan du bruger de forskellige kanaler - og hvad der er totalt no go!

Navn: Malene Mølgaard
Firmanavn: Storyseller
Telefon: 23 62 13 63
Mail: malene@storyseller.dk

Branche: Kommunikation
Fast gruppe: Lyngby
Kører fra post nr.: 2800
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Jørgen Søndergaard

Andet

Sådan laver man fundraising

Indlægget klæder din virksomhed på til at arbejde systematisk og strategisk med fundraising. Har du en god idé, en vision eller et konkret projekt, som du ønsker at finde finansiering til?

Så får du:

- 1) Inspiration til at komme i gang med fondsansøgninger, projektbeskrivelse og budget
- 2) Værktøjer til nytænkende og effektiv finansiering af dit projekt
- 3) Opdateret viden om offentlige og private tilskudsmuligheder/EU-midler/sponsorkontrakter

Agneta Hytten er cand. mag. fra Københavns Universitet og har arbejdet 12 år som professionel fundraiser. Indlægget giver eksempler fra de værktøjer, der anvendes i virksomhedens fundraising kurser og fra arbejdet med kunder og egne projekter.

Virksomheden tilbyder hjælp på 3 niveauer:

- 1) fondsansøgninger-eksekvering
- 2) rådgivning, research
- 3) projektplan og finansiering.

Navn: Agneta Hytten
Firmanavn: Musica Art
Telefon: 23 30 31 08
Mail: info@musicaart.dk

Branche: Virksomhedsrådgivning, musikbranche, undervisning
Fast gruppe: Hellerup
Kører fra post nr.: 2900
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jørgen Søndergaard, Claus Ømand Jensen, Nickolas Lohmann og Kristina Skalberg

Andet

Mødeleder i Hellerup

39



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Stemmen på arbejde

Du bruger din stemme på utallige måder hele dagen igennem - hvordan træner du og vedligeholder du denne del af "dit visitkort"?

Lige som det siges, at øjet er sjælens spejl, er stemmen dit helt personlige udtryk. Den fortæller om dit energiniveau er højt eller lavt, om du har kontakt med dine følelser og din krop, om du har unødige spændinger og om du bruger stemmen hensigtsmæssigt i det daglige.

Krop og stemme er vores vigtigste arbejdsredskaber og din stemme er dit brand. Skuespillere og sangere bruger mange år på at finjustere stemmen og kroppen og få en powerful kommunikation med personlig gennemslagskraft og udstråling. Du lærer i indlægget om de muskler, der bærer stemmens kraft, mindfulness med vejrtrækningsteknikker ved indånding/udånding og træning af bugmuskulaturen. Hør hvordan teknikker og værktøjer fra de kunstneriske erhverv kan forbedre præsentationer, foredrag, undervisning, og en sund og stærk kommunikation i virksomheden.

Bonus: Få styr på "lampefeberen" og nerverne når du går på.

Navn: Agneta Hytten

Firmanavn: Musica Art

Telefon: 23 30 31 08

Mail: info@musicaart.dk

Branche: Virksomhedsrådgivning, musikbranche, undervisning

Fast gruppe: Hellerup

Kører fra post nr.: 2900

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Torben Søndergaard og Nickolas Lohmann

Andet

Mødeleder i Hellerup

40

Et billede siger mere end 1000 ord

Alle virksomheder uanset størrelse og art bør som minimum markedsføring have en website. Billeder af produkter, livsstilen eller personerne som udføre den pågældende service. Hvad enten det er revisoren, terapeuten, coachen, vinduespuddseren eller hvad det nu kunne være.

Google skriver, at folk der søger på websites, kun giver et website 5,5 sekunder til at afgøre, om det er noget for dem eller ej. Dvs. man har 5,5 sekund til at give den besøgende et visuelt indtryk om dette site er noget for dem. Næst efter "word by mouth", er google folks fortrukne søgemaskine for diverse tjenester/ydelser.

Jeg laver ikke websites, men kan i samarbejde med dig og din virksomhed finde ud af jeres visuelle udtryk.

Navn: Niels Busch
Firmanavn: Photographer Niels Busch
Telefon: 40 75 85 55
Mail: Niels@nielsbusch.com

Branche: Fotograf
Fast gruppe: Hellerup
Kører fra post nr.: 2920
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

3 vækstveje - 3 vækststrategier

Jeg introducerer en struktur og værktøjer til, hvordan du/virksomheden laver en plan for "Salgs- og Kundeudviklingen"

Vi arbejder bl.a. med:

- "Kundeskabende aktiviteter"
- tilgang af nye kunder
- "Kundeudviklende aktiviteter"
- få mere ud af nuværende kunder
- "Loyalitetsskabende aktiviteter"
- ambassadører og 'livstidskunder'

Forslag til, hvordan du laver din egen vækstplan.

Navn: Jørgen Søndergaard

Firmanavn: JS Consult

Telefon: 21 78 18 30

Mail: js@js-consult.dk

Branche: Virksomhedsrådgivning

Fast gruppe: Hørsholm, Lyngby og Hillerød

Kører fra post nr.: 2980

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jan Brøgger, Agneta Hytten og Pia Jensen m.fl.

Andet

Mødeleder i Hørsholm, Lyngby og Hillerød

Få mere ud af Networking

Jeg introducerer en struktur og værktøjer/metoder til, hvordan du bliver bedre til at udnytte mulighederne i Networking.

Nøgleområder:

- Networking som din Salgsfunktion
- Tænk i "Netværkskæder"
- Hvordan styrer
- og udvikler du dit netværk?
- 7 gode råd om Networking

Du får en 'mini-test' af din netværkskompetence, så du kan arbejde videre med din egen udvikling mht. Networking.

Navn: Jørgen Søndergaard

Firmanavn: JS Consult

Telefon: 21 78 18 30

Mail: js@js-consult.dk

Branche: Virksomhedsrådgivning

Fast gruppe: Hørsholm, Lyngby og Hillerød

Kører fra post nr.: 2980

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Jan Brøgger, Agneta Hytten og Pia Jensen m.fl.

Andet

Mødeleder i Hørsholm, Lyngby og Hillerød

Få flere kunder med en bedre visuel identitet!

Du lærer, hvorfor det er vigtigt at udsende de rigtige visuelle signaler.

Vi skuer hunden på hårene på trods af det gamle ordsprog om, at det netop er det, man ikke skal!

Hvordan ser kunderne på din virksomhed?

Har I et udtryk, som signalerer kvalitet og rammer målgruppen?

Virker udtrykket troværdigt?

Du får en kort visuel introduktion til de forskellige virkemidler, og med en lille øvelse oplever du, hvordan det virker.

Navn: Klaus Fænø
Firmanavn: Fænø Design
Telefon: 45 76 15 16
Mail: kf@faenodesign.dk

Branche: Grafisk Design
Fast gruppe: Hørsholm
Kører fra post nr.: 2980
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Den Nye tids menneske

Den nye tids menneske Bruger nye metoder til at blive HELT hele

Den der søger en livs forklaring ud over den tredimensionelle begrænsning, vil før eller senere møde begrebet ENERGI, fordi det for det søgende menneske kommer til at stå klart, at bevidstheden ikke har sæde i den fysiske krop men fungerer gennem den

Vækker det din interesse?

Så læs videre. Se under Artikler på min hjemmeside. www.mmkconsult.dk i menu bunden og læs om de 5 elementer. Den nye tids bevidsthed, er den dag du indser, at vi alle er forskellige og at der er plads til os alle, med dyb respekt for hverandres kunnen og viden. Alle mennesker har hver især mulighed for at udvikle sig langt ud over det der oprindeligt var planlagt på det karmiske plan. Det kræver mod og styrke! (Det der er sket indtil nu, kan du ikke ændre! Men du er selv herre over, hvad der sker fra dette øjeblik og fremover). Det enkelte menneske behøver ikke mere tilpasse sig mængden, bare mennesket sørger for (hele tiden) at tage størst mulige hensyn til sig selv og sine omgivelser.

DET BLØDE VAND I BEVÆGELSE - FORMER MED TIDEN DEN HÅRDE STEN

Navn: Margit Mølgaard
Firmanavn: mmk Consult
Telefon: 40 42 63 13
Mail: mmk.49@mail.tele.dk

Branche: Holistisk behandler/Intuitiv coach
Fast gruppe: Hellerup
Kører fra post nr.: 3120
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

45



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Telefoni i øjenhøjde

En af de store grundstene i en virksomhed er telefoni. Det er oftest via telefonen vi kontakter forretningsforbindelser og kunder, men hvordan sikrer man at have den løsning der passer bedst til ens virksomhed?

Hvilke muligheder er der på markedet?

Hvad kan de forskellige løsninger?

Jeg vil i mit indlæg beskrive, hvad nogle af de mest gængse løsninger kan tilbyde, samt hvilke fordele og ulemper der kan være ved de beskrevne løsninger.

Navn: Martin Jensen
Firmanavn: Service 365
Telefon: 24 60 10 10
Mail: martin@service-365.dk

Branche: IT og Telefoni-Service
Fast gruppe: Hillerød
Kører fra post nr.: 3300
Køretid: 2:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Administrerede tjenester - Managed Services, hvorfor ?

Leverer du produkter eller leverer du services til dine kunder? Ved du hvilken forskel det kan gøre for dig? Ved du at du også kan levere services? Hvad er MSP og hvordan kan du bruge det i din virksomhed? Hvilke fordele er der for dig og dine kunder ? Jeg vil i mit indlæg komme med et par eksempler på nogle administrerede tjenester og hvor stor indflydelse det kan have på især de mindre erhvervsdrivende.

Navn: Martin Jensen
Firmanavn: Service 365
Telefon: 24 60 10 10
Mail: martin@service-365.dk

Branche: IT og Telefoni-Service
Fast gruppe: Hillerød
Kører fra post nr.: 3300
Køretid: 2:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

47



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

LIVSSYN - Øjets rejse fra barn til olding

Hjernen vejer 2% af vores kropsmasse, men forbruger 25% af vores energi. Op mod dette faktum er det tankevækkende at vi får op mod 84% af vores sanseindtryk via synet. Dette illustrerer glimrende hvorfor manglende, forkerte eller lav kvalitet optiske løsninger har stor betydning for vores liv og performance i livet. Indlægget vil gøre rede for hvad man skal være opmærksom på ved små børn, teenagere, os selv gennem voksenlivet og forventede problematikker under seniorlivet.

Spørgsmål som:

- hvorfor bliver man nærsynet?
 - hvad er gråstær?
 - Betyder kosten noget for mit syn?
 - Findes der linser for retter synet under søvnen, så man ikke behøver korrektion om dagen?
 - Hvilke arvelige forhold skal man være OBS på?
- og meget mere vil blive besvaret på en let forståelig måde.

Er du i øvrigt klar over at et korrigeret skjult skele fejl kan være årsag til din træthed om aftenen, da den "stjæler" op til 10% af hjernes energi?

Navn: Morten Kreutzmann
Firmanavn: Lyngby Special Optik
Telefon: 20 80 20 52
Mail: morten@kreutzmann.dk

Branche: Optikerbranchen
Fast gruppe: Lyngby gruppen
Kører fra post nr.: 2800
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Jørgen Søndergaard

Andet

48



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

PowerPoint der virker - optimer dine slides

Den perfekte PowerPoint præsentation - findes den?

Slides bør visuelt understøtte eller løfte den mundtlige præsentation. Uanset formål med præsentationen bør slides bidrage til overblik, indlevelse, oplevelse, overraskelse eller dokumentation.

Desværre sker det ofte, at synergien mellem slides og den mundtlige fremstilling udebliver. I værste fald ender det med 'PowerPoint suislide'.

I indlægget gennemgås hvad du skal være bevidst om for at lave 'den perfekte PowerPoint præsentation', og de vigtigste elementer og virkemidler bliver introduceret, så du næste gang kan optimere dine slides, så de bliver en støtte - og ikke en krykke!

Navn: Anders Juel Rasmussen
Firmanavn: Juel Marketing & Kommunikation
Telefon: 40 84 83 52
Mail: anders@juel-markom.dk

Branche: Marketing (markedsføring) og kommunikation
Fast gruppe: Birkerød
Kører fra post nr.: 3460
Køretid: 0:40

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Annette Munkgaard, Nickolas Lohmann og Pia Jensen Nielsen

Andet

En time mere om dagen

Få tre gode tips til bedre livsstil og flere aktive timer. Jeg har i mange år beskæftiget mig kostens betydning og opbygget en god viden på området. Jeg tager udgangspunkt i min egen oplevelse med en metode, baseret på de almene kostråd og et godkendt, enkelt og veldokumenteret koncept.

Navn: Astrid Wiig
Firmanavn: Wiig Sundhed
Telefon: 41 57 79 59
Mail: astridwiig@gmail.com

Branche: Sundhed og livsstil
Fast gruppe: Farum
Kører fra post nr.: 3500
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Få værktøjer til positive forandringer for livet !

Ditte Lindqvist - Coach/Mentor, Hypnoseterapeut & tidligere mangeårig erhvervsleder, kommer og giver inspiration til hvordan man kan fastholde sig selv i at bevare troen på sin egen indre styrke og slippe af med sin usikkerhed i hverdagen.

Du vil få inspiration med hjem, der vil give dig mulighed for at opnå større succes med din forretning og i privatlivet.

Navn: Ditte Lindqvist
Firmanavn: Ditte Lindqvist - Personlig Udvikling
Telefon: 61 33 66 79
Mail: coachditte@gmail.com

Branche: Coaching, hypnoseterapi
Fast gruppe: Farum
Kører fra post nr.: 3520
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

51



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

De 6 vigtigste trin til et liv uden stress

- Der er ingen quickfix i stress sammenhæng. Ingen gen- eller smutveje.
- Bliv skarp på de grundsten du bliver nødt til at have opmærksomhed på, hvis du vil lykkes med et liv uden stress. Både nu og i fremtiden.
- Trine Rønnov ejer og driver virksomheden Stresslæge.dk, er psykoterapeut, mindfulness instruktør og tidligere praktiserende læge. Hun laver forløb for mennesker, der tidligere har været stressede og nu mærker stressen puste dem i nakken igen. Som er parate til at gøre noget andet end de plejer for at få noget andet end de plejer at få.

Navn: Trine Rønnov
Firmanavn: stresslæge.dk
Telefon: 23 46 24 02
Mail: roennov@dadlnet.dk

Branche: psykisk helbred
Fast gruppe: Farum
Kører fra post nr.: 3520
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mindfulness – virker det eller er det varm luft i ringbind?

Kort introduktion til mindfulness. Hvorfor og hvordan virker det? Prøv at meditere. Mindfulness er for dig der ønsker at:

- * blive bedre til at håndtere stress
- * få større selvtillid, blive mere optimistiske
- * blive mere tålmodig * blive bedre til at acceptere dig selv og dine begrænsninger
- * få langt større tillid til din evne til at håndtere fysisk og følelsesmæssig smerte
- * blive mindre angst, deprimerede eller vrede. * føle mere kontrol over dit liv, selv i meget stresserede situationer

Trine Rønnov ejer og driver virksomheden Stresslæge.dk, er psykoterapeut, mindfulness instruktør og tidligere praktiserende læge. Har undervist i mindfulness de sidste 2 år og haft 15 hold igennem et 8 ugers MBCT forløb (Mindfulness Based Cognitiv Therapy)

Navn: Trine Rønnov
Firmanavn: stresslæge.dk
Telefon: 23 46 24 02
Mail: roennov@dadlnet.dk

Branche: psykisk helbred
Fast gruppe: Farum
Kører fra post nr.: 3520
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

53

Glade kunder, der kommer igen!

I KNAP design har jeg succes med at udvikle præcis det tøj mine kunder efterlyser.

Mine udviklingsmetoder tager udgangspunkt i kundeinvolvering i produktudviklingen.

Jeg har engagerede kunder, der elsker at blive lyttet til.

På 20 minutter kan jeg introducere jer til udviklingsmetoder, der virker uanset om du sælger produkter eller ydelser. Metoden kan bruges både i BtB og i BtC relationer.

Metoden indeholder også nye måder at arbejde med pitch og feedback på.

Bente Knap er uddannet journalist, executive coach og har arbejdet som udviklingschef i DR, salgs-og udviklingschef i Ritzaus og salgschef i Great Greenland før hun i 2012 skabte KNAP design.

Tøj, der gør kvinder gladere for sig selv.

Navn: Bente Nørkjær Knap
Firmanavn: KNAP design
Telefon: 24 64 54 52
Mail: bente@knapdesign.dk

Branche: Designtøj
Fast gruppe: Farum
Kører fra post nr.: 3520
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Farum

54

Husk testamente og/eller ægtepagt

De fleste har i dag behov for et testamente eller evt. en ægtepagt, men rigtig mange har desværre ikke styr på disse dokumenter. Indlægget vil give et overblik over reglerne på området og eksempler på situationer hvor dokumenterne er påkrævet.

Navn: Niels Erlandsen
Firmanavn: Advokatfirma Niels Erlandsen
Telefon: 33 15 24 65
Mail: ne@advokaterlandsen.dk

Branche: advokat
Fast gruppe: Frederikssund
Kører fra post nr.: 3600
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Torben Søndergaard

Andet

Kommunikér effektivt med dine medarbejdere & samarbejdspartnere

Få et indblik i den nyeste teknologi indenfor App-verdenen, hvor de førende virksomheder kommunikerer effektivt, målrettet og direkte med deres ansatte og deres samarbejdspartnere.

App'en bliver brugt blandt nogle af de største detailkæder i Danmark (Coop, Magasin, Illum), men også blandt en lang række andre virksomheder som alle har det til fælles at de ønsker at nå deres medarbejdere og samarbejdspartnere med budskaberne.

Så, få inspiration til at benytte den nyeste teknologi indenfor App-verdenen til at øge motivationen og dermed indtjeningen.

Navn: Torben Søndergaard

Firmanavn: Relesys

Telefon: 42 42 36 72

Mail: toso@relesys.net

Branche: Kommunikation

Fast gruppe: Regionschef i Storkøbenhavn og Nordsjælland

Kører fra post nr.: 3660

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Regionschef i Storkøbenhavn og Nordsjælland

Hvordan får man lavet en App, og hvordan får man den udbredt til forbrugeren...

Giv din pung lidt luft – nu med en App !! Ide: Min kone skulle have en ny pung og kunne ikke finde plads til alle sine kundeklub kort i den nye pung, og måtte skille sig af med nogle af kortene. Med DitPlus-appen kan du samle alle dine kundeklub- og loyalitetskort ét sted. Så behøver du ikke rode i pung eller taske efter et kort, der måske ligger derhjemme, og samtidig kan du opspare masser af point og slå til i en fart, når der er gode kundetilbud. I forbindelse med at danskerne ønsker at flytte deres betalinger over på App's er der dog stadig et behov for at tage sin pung med rundt, da der stadig er andre ting i pungen som vi har brug for i hverdagen. Nogle af disse sidste ting ønsker DitPlus appen at gøre tilgængelig på brugerens smartphone. I App'en er der mulighed for at oprette alle sine kort også dem som DitPlus App'en ikke har som standart, og tilbyde en hurtig og nem måde at oprette nye medlemskaber til nye loyalitetsklubber, samt give skræddersyede tilbud fra butikken. Ved hjælp af IBeacon teknologien kan App'en afgøre nøjagtig hvor brugeren befinder sig og kan derfor tilbyde varer eller ydelser som er skræddersyet til brugeren. Vil skabe en WIN/WIN – med et ord Convenience. Som forbruger slipper man for alle kortene i pungen og får muligheden for at få flere kort nemt og hurtigt, samt altid have kortet på sig. Butikken får flere klubmedlemmer, højner brugen af kortene og gør ekspeditionen nem og hurtig.

Navn: Jan Werner
Firmanavn: DitPlus.dk ApS
Telefon: 93 89 93 00
Mail: gmwern@gmail.com

Branche: App udvikler
Fast gruppe: Frederikssund
Kører fra post nr.: 3660
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Torben Søndergaard

Andet

57



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Rekruttering og vikarassistance

Hvorfor bruge ekstern hjælp til at finde kandidater til interne stillinger? Ja, hvorfor ikke!

Jeg informerer om hele rekrutteringsprocessen, lige fra mødet i din virksomhed, hvor jeg får alle relevante oplysninger om virksomheden, de ønskede faglige og personlige kompetencer, du søger - men især for selv at vurdere, hvilken kultur I har, og dermed hvilke personer der passer ind der.

Min proces slutter først 3 hhv. 6 måneder efter min kandidat er startet hos dig.

Hvorfor bruge vikarer fra et vikarbureau? Ja, hvorfor ikke!

Min opgave starter igen i din virksomhed, som ved rekruttering: hvem er I, hvad laver I, hvad skal vikaren lave, hvilken overenskomst/lokaftale har I – og hvem passer ind i jeres kultur.

Jeg informerer om hele processen, fordele og ulemper, regler, Vikarlov, osv.

Vikaren ansættes af GO:WORK Personaleservice, som er medlem af DI og overholder overenskomster, Vikarloven samt øvrige love og regler, og vi hæfter for vikarens løn og alle de sociale ydelser.

Du får en medarbejder i kortere eller længere tid, og betaler en aftalt timepris for vikarens effektive arbejdstimer.

Navn: Arne Lauritzen
Firmanavn: GO-WORK Personaleservice ApS
Telefon: 20 24 10 03
Mail: arne@go-work.dk

Branche: Rekruttering og vikarassistance
Fast gruppe: Roskilde
Kører fra post nr.: 4000
Køretid: 0:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

58



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Kaffens Historie

En lille rejse fra kaffens oprindelse til kaffe som vi ser den idag.

Navn: Michael Stig Hansen
Firmanavn: Meny Kaffe
Telefon: 60 29 34 00
Mail: michael.kbh@menykaffe.dk

Branche: Kaffegrossist
Fast gruppe: Lyngby
Kører fra post nr.: 4070
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Jørgen Søndergaard

Andet

Hemmeligheden bag succesfuldt salg!

Personlig markedsføring - er en vigtig del af succes i effektivt salg. Du får ikke det i livet du ønsker, men det du er!

Hvordan ser andre på dig?

Det handler om at blive husket og at finde vejen ind til dit personlig brand.

Bevidsthed om hvad dit personlig brand er, gør dig bedre til at kommunikere, så hvem du er og dit budskab står knivskarpt.

Navn: Karin Bay Madsen
Firmanavn: ChooseToWin
Telefon: 42 95 64 08
Mail: karin.baymadsen@gmail.com

Branche: Formidler af positiv livsstil & sundhed
Fast gruppe: Ringsted
Kører fra post nr.: 4100
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Holbæk

Positiv livsstil & positiv tankegang!

Fokus på hvordan får vi en mere positiv livsstil og tankegang. Et indlæg der gerne skulle sætte tanker i gang - om de valg vi har i livet.

Som livsstil inspirator gives der her et bud på - at det have en sund og positiv livsstil, er så meget mere end kost og motion, det er mere selve tilgangen til livet og ikke mindst de tanker vi styres af!

"det er ikke HVORDAN vi HAR DET i livet – det er mere HVORDAN VI TA'R DET...

altså LIVET!

Personlig markedsføring – en vigtig del af succes i livet = ATTITUDE...

DU FÅR IKKE DET I LIVET DU ØNSKER – MEN DET DU ER...!

Navn: Karin Bay Madsen
Firmanavn: ChooseToWin
Telefon: 42 95 64 08
Mail: karin.baymadsen@gmail.com

Branche: Formidler af positiv livsstil & sundhed
Fast gruppe: Ringsted
Kører fra post nr.: 4100
Køretid: 1:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Holbæk

61

Valg af økonomisystem

Indlægges forsøger at besvare en lang række spørgsmål omkring valg økonomisystem herunder

Skal jeg overhovedet have et økonomisystem?

Hvilke overvejelser bør man så gøre sig inden valget?

Findes der gode og dårlige økonomiprogrammer?

Betyder det noget hvad jeg vælger - kan jeg ikke bare vælge det bedste og billigste?

Indlægget varer ½ time, og der er plads til spørgsmål.

Svane IT sælger ikke selv økonomisystemer, men er alene et softwarehus.

Navn: Maria Frederiksen

Firmanavn: Svane IT

Telefon: 51 21 40 32

Mail: maria@svaneit.dk

Branche: Softwareudvikler af ejendomsadministrationsløsninger

Fast gruppe: Ringsted

Kører fra post nr.: 4100

Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Underholdning med andre meninger.

Jeg tager ud til firma- og familiefester og underholder. Det er min passion.

MEN storytelling, magi og jonglering kan bruges til andet og mere end det:

- Minishows og close uptrylleri på messer vil gøre din stand magnetisk og være det sjove sted.
 - Kick offs. En anderledes servering af produktet, ideen eller organisationen. Virker stærkt sammen med close-up trylleri blandt gæsterne.
 - Kursusbreaks. På en lang kursusdag kan det være livgivende med et fysisk, legende og lærende indslag. Et break, hvor dagens temaer tages under kærlig behandling mens alle leger med bolde. Firmalogo og tekst trykkes på boldene, der kan komme i firmaets farver.
 - Foredrag om eller undervisning i at stå på en scene. Tips, tricks, metoder og tanker fra 40 år i branchen.
- Lad os sammen luge de værste unoder ud og finde de stærke sider. Hør om mulighederne på 15 tætpackede minutter.og ja ja ja jeg skal nok gi et nummer eller to.

Navn: Erik Jensby
Firmanavn: Kortogbold.dk
Telefon: 40 57 36 37
Mail: erik@kortogbold.dk

Branche: Underholdning
Fast gruppe: Køge
Kører fra post nr.: 4652
Køretid: 12:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

En magisk fremtoning.

At optræde, holde en tale eller give et indlæg er et fag, der kan læres og hvor de værste unoder kan viskes væk på meget kort tid. Jeg har mere end 35 års erfaring inden for undervisning, storytelling, trylleri og artisteri. Jeg har optrådt på gaden, på scener, i cirkus, tryllet ved borde, på messer og kongresser og undervist de børn du helst ikke vil have i dit barns klasse. Så jeg har en masse erfaring i hvordan "kagen skal skæres", hvordan man øver det, så det virker og du brænder igennem og får dit budskab ud.

Derudover har jeg en del negativ erfaring med tusindvis af talking heads og power points, hvor jeg som tilhører ærlig talt har trænet korttricks på bagerste række.

Det kan gøres anderledes, der er metoder og der er en stribe cowboy trick som vil få din præsentation i det rette gear. Hvordan skriver du hjemmefra, hvordan øver du dig hjemmefra, hvordan står du på scenen og gør du det, du tror du gør. Hvad for noget tøj skal du tage på, hvilke mikrofoner skal du bruge etc etc etc. 15 minutters power præsentation af kunsten at stå på en scene og tale.og ja ja ja jeg skal nok gi et nummer eller to.

Navn: Erik Jensby
Firmanavn: Kortogbold.dk
Telefon: 40 57 36 37
Mail: erik@kortogbold.dk

Branche: Underholdning
Fast gruppe: Køge
Kører fra post nr.: 4652
Køretid: 12:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

64



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Kreativitet og ideudvikling

Kreativitet og idéudvikling er en efterspurgt kompetence på de danske arbejdspladser.

På dette kursus får du konkrete teknikker og værktøjer til idéudvikling. Så kan du – i samarbejde med dine kolleger – skabe flere brugbare, nyskabende og realiserbare idéer på din arbejdsplads.

Du lærer at gennemføre en struktureret idéudviklingsproces trin for trin, så du ikke behøver at gå og vente på, at den gode idé opstår.

Navn: Gitte Gram
Firmanavn: Krifa
Telefon: 51 38 18 25
Mail: ggj@krifa.dk

Branche: A-kasse
Fast gruppe: Næstved
Kører fra post nr.: 4700
Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Plan- og Miljøret forklaret i øjenhøjde på 15 min

Hvad er plan- og miljøret, og hvad kan miljøadvokaten bruges til.

Der er mange som tror, at miljøret er noget med utætte olietanke eller noget griseri fra en kemikaliefabrik, og at en miljøadvokat er er advokat for miljøet. Det første rummer en flig af sandheden, men det sidste kan ikke være mere forkert.

Plan- og miljøret er de regler, som regulerer brugen af vores landskab og af vores faste ejendomme. Det er i dette krydsfelt af modstående og ofte ligeværdige interesser, at miljøadvokaten kommer ind i billedet som en lovkyndig hjælp og forhandlingsvant hjælp til den borger eller den myndighed, der skal argumentere sin sag. Selv om det ikke altid ser sådan ud, så er det faktisk muligt at flytte grænser, hvis man ved hvor man skal sætte ind, og det vil blive demonstreret med et eksempel på en sandfærdig beretning fra hverdagslivet - en beretning om en udsigt, der der heldigvis ikke forsvandt.

Miljøret i Øjenhøjde

Et anderledes advokatfirma. www.miljoeretiøjnehøjde.dk

Indehaver:

Hans Haages Miljøadvokat. 26 års specialisterfaring. Medlem af bestyrelsen for Danske Miljøadvokater

Navn: Hans Haages
Firmanavn: Miljøret i Øjenhøjde
Telefon: 22 86 05 00
Mail: advokat@hans-haages.dk

Branche: Advokat
Fast gruppe: Odense City
Kører fra post nr.: 5250
Køretid: 3:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

66

Branding – vejen mod succes

Der findes ingen enkle recepter på at blive til et brand i forbrugernes øjne.

Men studerer man de stærkeste brands nærmere vil der være ligheder, som udkrystalliseres og mønstre der dannes, som det kan betale sig at huske på og lade indgå i udviklingen af sin egen recept.

Den øgede globalisering giver løbende nye muligheder og stiller øgede krav til det at være et stærkt brand. I perioder med svigtende forbrugerloyalitet, finanskriser eller blot faldende salg i en kategori, står det fast, at et stærkt brand har større muligheder for at kunne overleve og give ro i organisationen.

Branding er andet og mere end kampagner og kommunikation. Den enkelte kampagne via de sociale medier, i tv, trykte medier m.m. eller hjemmesiden er ikke målet i sig selv. Målet er styrket kendskab og tillid til brandet.

Et langt sejt træk skabt af alle i virksomheden.

Jeg har altid haft fuld fokus på branding styret af interessen for at udvikle og videreudvikle stærke brands.

Navn: Henning Rouchmann

Firmanavn: comitati ApS

Telefon: 53 56 07 52

Mail: henning@comitati.dk

Branche: Salg, markedsføring og ledelse

Fast gruppe: Odense SØ

Kører fra post nr.: 5220

Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Odense Ø

67



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Konkurrenter - på godt og ondt

Hvor tit hører vi ikke nogen udtrykke, at det hele er så svært. Konkurrencesituationen er hård, konkurrenterne er bedre til en masse ting, og kunderne vælger at handle der frem for hos mig.

Men er konkurrence alene skidt, eller.....

Jeg har i mange år været del af forskellige brancher og dermed haft konkurrence tæt på inde livet. Jeg har derfor nogle måske lidt anderledes meninger om konkurrence.

Navn: Henning Rouchmann

Firmanavn: comitati ApS

Telefon: 53 56 07 52

Mail: henning@comitati.dk

Branche: Salg, markedsføring og ledelse

Fast gruppe: Odense SØ

Kører fra post nr.: 5220

Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Odense Ø

Fællesnævneren for succes

De fleste er opdraget med den populære tro på at hemmeligheden bag succes er hårdt arbejde, men undersøgelser viser at der er så mange der arbejder hårdt uden at få succes, og så mange der får succes uden hårdt arbejde at hemmeligheden ligger i noget andet, selv om hårdt arbejde ofte er en af ingredienserne i succes. Efter en grundig videnskabelig udført undersøgelse med interviews af meget succesfulde mennesker, blev resultatet af undersøgelsen, at der var nogle vaner som alle succesfulde mennesker der nogensinde har eksisteret, havde skabt i deres liv.

DE HAVDE SKABT VANEN MED AT GØRE TING SOM FIASKOER IKKE KUNNE LIDE AT GØRE.

Det er så sandt som det lyder og lige så simpelt som det virker. Den succesfulde vane kan deles op i fire hovedgrupper:

1. Kontakt vaner
2. Ringe vaner
3. Overtalelses vaner
4. Arbejdsvaner

For at skabe disse vaner, kræves der et formål der er så stærkt et ønske, at begæret for at få det til at ske, kan få dig til at skabe vanen i dit liv. Vi går i dybden med disse vaner og formålet med at gøre det i dette oplæg. Nødvendig viden hvis din virksomhed skal have succes.

Navn: Kim Henriksen
Firmanavn: Værd.dk
Telefon: 31 41 32 53
Mail: admin@vaerd.dk

Branche: Personlig vækst
Fast gruppe: Odense City
Kører fra post nr.: 5500
Køretid: 3:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Odense City

69



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Stress! -symptomer og håndtering

Hver 7. dansker føler sig stresset. Arbejdet er den hyppigst angivne årsag, men der er mange andre faktorer, der kan stresser. Få en kort forklaring på hvad stress er, symptomerne og et bud på stresshåndtering for både virksomheder og enkeltpersoner.

Man kan lære at blive fri for stress - og samtidig være med til at skabe et (arbejds)miljø uden stor stresspåvirkning.

Navn: Susanne Gregersen
Firmanavn: helhedsHUSET
Telefon: 20 80 99 09
Mail: susanne.gregersen@gmail.com

Branche: Sundhed - Alternativ behandling
Fast gruppe: Svendborg
Kører fra post nr.: 5700
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Christian Dan Jensen

Andet

70

Persondatasikkerhed – hvad er det!? – og er det noget jeg skal bekymre mig om?

Persondatasikkerhed har aldrig været mere aktuelt. Cyber-crime er en stadig voksende trussel, men de færreste danske virksomheder har persondatasikkerhed på agenda'en. Den nye Databeskyttelsesforordning, der træder i kraft 25-05-2018 medfører ikke kun høje bødestraffe for overtrædelse, men også nye pligter for også danske virksomheder.

Få klarhed over din virksomheds pligter og ansvar i forhold til såvel den gældende Persondatalov, som den nye Databeskyttelsesforordning, der betyder flere pligter for virksomheder og høje bødestraffe for overtrædelse. Få bl.a. svar på:

- Har jeg persondata i min virksomhed?
- Hvilke pligter har jeg ifølge loven?
- Hvordan forbereder jeg min virksomhed på de nye regler?

Jeg giver et overblik over de gældende og kommende regler på området og forklarer på "almindeligt dansk" hvad de betyder for danske virksomheder, og hvorfor det er vigtigt at tænke databeskyttelse ind i virksomhedens dagligdag

Navn: Tove Dahlmann
Firmanavn: TD Consult
Telefon: 40 25 46 26
Mail: tove@tdconsult.dk

Branche: Freelance konsulent og underviser
Fast gruppe: Svendborg
Kører fra post nr.: 5700
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Christian Dan Jensen

Andet

71



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Bundlinje: Kan Begejstring & Mental Styrke aflæses?

Fokus på medarbejdernes Begejstring og Mentale Styrke og hvad den betyder for bundlinjen.

Skab et energifyldt arbejdsmiljø hvor der er fokus på begejstring fremfor belastning og se bundlinjen vokse.

Kender du eksempler på at mangel på begejstring og mental styrke har inficeret bundlinjen og truer virksomhedens overlevelse?

Hvordan skabes Mental Styrke momentum i dagligdagen og hvad er konsekvensen?

Hvordan hænger begejstring sammen med overbevisning samt $E = M \times C^2$?

Hvad betyder din kommunikation, energi og gejst for virksomhedens resultater?

Inspiration til at løfte bundlinjen med fokus på energi, kommunikation og Mental styrke.

Navn: Uffe Rasmussen
Firmanavn: SOS Human Capital ApS
Telefon: 22 21 61 30
Mail: ur@soshumancapital.com

Branche: Mental Performance Training
Fast gruppe: Haderslev
Kører fra post nr.: 6650
Køretid: 2:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Haderslev

Få mere på bundlinjen med digital administration og bogholderi

Bruger du for meget tid på administration og bogholderi?

Får du for lidt ud af tallene?

Bogholderi og administration skal fylde så lidt så muligt i enhver virksomhed, og samtidig skal det generere viden og indsigt i virksomheden. Det er desværre langt fra virkeligheden i mange virksomheder, store som små.

Med dette oplæg vil jeg fortælle om mulighederne for hvordan man både kan spare ressourcer, få mere indsigt og overblik i sin virksomhed, samt en bedre bundlinje, gennem optimering og digitalisering af administration og bogholderi.

Navn: Alexander Sylvestersen-Platz

Firmanavn: VALJU

Telefon: 40 51 39 59

Mail: asp@valju.dk

Branche: Bogholder

Fast gruppe: Skanderborg

Kører fra post nr.: 7400

Køretid: 3:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

73

Har I brug for en ekstra ressource til jeres it-opgaver i en afgrænset periode - ganske gratis?

- Hvem er AspIT Midtjylland?
- Inden for hvilke områder kan vi hjælpe din virksomhed med en it-praktikant?
- Hvordan foregår samarbejdet?
- Hvilken støtte fra os kan I forvente i praktikforløbet?
- Spørgsmål?

Navn: Inger Holm
Firmanavn: AspIT Midtjylland, Skive Handelsskole
Telefon: 51 67 58 07
Mail: ih@skivehs.dk

Branche: Uddannelse
Fast gruppe: Skive
Kører fra post nr.: 7800
Køretid: 0:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Inge Nielsen

Andet

74



Tør du ansætte dig selv?

Andersen, Svendsen og Hansen!

Lærer i løbet af et kvarter, hvordan man takler de tre typer samt hvordan man kommunikerer med dem. Det lille indlæg afsluttes - hvis tid - med en hurtig test - hvordan er vores gruppe sammensat og hvad kan vi lære af det, og hvordan kan vi bruge det i hverdagen.

Navn: Inge Nielsen
Firmanavn: Nielsen Consult
Telefon: 21 72 60 73
Mail: ingenielsen@nielsenconsult.dk

Branche: Konsulentvirksomhed inden for HR
Fast gruppe: Regionschef Øst-, Midt og Nordjylland
Kører fra post nr.: 8000
Køretid: 4:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Regionschef Øst-, Midt og Nordjylland

75



Aftaler & kontrakter med kunder – hvad skal man være opmærksom på?

Langt de fleste virksomheder laver kontrakter, når de indgår aftaler med kunder, leverandører eller andre samarbejdspartnere. Uanset at en mundtlig aftale er lige så bindende som en skriftlig, er det bedste råd da også, at man altid sørger for at have en skriftlig aftale. Dels gør det lettere at bevise, hvad der er aftalt, hvis der opstår tvivl, dels kan aftalen bruges som en slags manual eller køreplan for parternes samarbejde – Hvem gør hvad, hvornår og hvordan? Hvad koster det og hvad hvis aftalen ikke overholdes?

I en travl hverdag får kontrakten måske ikke fornødne opmærksomhed, hvilket senere kan lede til misforståelser eller konflikter, som begge parter helst havde undgået. Formålet med mit indlæg er at komme med korte inputs om jura, som kan få samarbejdet i den næste kontrakt til at køre så let og gnidningsfrit som muligt.

- Hvem indgår du (egentlig) aftale med?
- Hvor og hvordan skal aftalen opfyldes?
- Hvad hvis aftalen ikke overholdes?
- Værneting – hvor skal der anlægges sag, hvis der opstår tvist?
- Salgs- og leveringsbetingelser - hvorfor er det relevant?
- Hvilken ydelse skal leveres?
- Hvornår skal aftalen opfyldes?
- Konventionalbod?
- Skal der være fortrolighed/eksklusivitet?
- Retshjælpforsikring - overvej at tegne, så du kan få juridisk bistand, hvis uheldet er ude

Navn: Kim Hørby Fredborg
Firmanavn: Advokatfirmaet HjulmandKaptain
Telefon: 25 36 26 13
Mail: kfr@70151000.dk

Branche: Advokat
Fast gruppe: Aarhus C
Kører fra post nr.: 8250
Køretid: 0:45

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:
Inge Nielsen og Dorthe Morild Simonsen

Andet

76

Hvorfor skal DIN virksomhed have seniormedarbejder(e)

- fortælle om de tanker man som virksomhed kan gøre sig dels om sammensætningen af sit team og hvilke fordele er der ved at have en erfaren medarbejder at trække på
- hvilke kvaliteter medbringer de på arbejdspladsen. Herunder lidt om egne erfaringer.
- fortælle kort om de forskellige muligheder der er i form af eventuelle vikar
- projekt - interim mv.
- komme med konkrete eksempler fra den virkelige verden.

Navn: Claus Udesen
Firmanavn: Seniorvikar
Telefon: 60 15 08 30
Mail: claud@GLOBAL-Network.com

Branche: rekruttering
Fast gruppe: Horsens
Kører fra post nr.: 8700
Køretid: 1:00

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder Horsens

Stress –alle kendet til det, men få ved, hvad det egentligt er.

Hvad er det gennemgående problem hos ALLE mine klienter med stress?

Hvordan behandles det?

Hvad kan du gøre?

"Blind Spots" – ting vi ofte overser i hverdagen, som fører os hen mod stress, Stop stressen i opløbet, -og mere håndgribelig brugbar viden om stress for dig og dine kollegaer.

Navn: Jakob Panduro
Firmanavn: CoachAndCare.dk
Telefon: 60 17 73 97
Mail: Jakob@CoachAndCare.dk

Branche: StressCoaching/Konsulent
Fast gruppe: Randers
Kører fra post nr.: 8960
Køretid: 2:15

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Randers

Ta-Lentet og vores indre mindgame.

Hov! Jeg oplevede lige mit talent! –hvad var dét der skete?

En beretning om at falde over sit talent samt at modarbejde sit talent.

Mange forskere og sportsfolk har deres bud på, hvordan vi udvikler talent. Men hvordan opleves talent egentligt?

Kan vi bare kopiere dét, som har gjort andre talentfulde, for så selv at blive lige så gode en dag?

Det vil jeg sætte fokus på via mine oplevelser fra min musikalske baggrund og mit virke som Coach. Derudover sætter jeg også fokus på vores indre mindgame og hvordan vi kan "tune" vores eget talent. Vil du have nøglen?

Navn: Jakob Panduro
Firmanavn: CoachAndCare.dk
Telefon: 60 17 73 97
Mail: Jakob@CoachAndCare.dk

Branche: StressCoaching/Konsulent
Fast gruppe: Randers
Kører fra post nr.: 8960
Køretid: 2:15

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Randers

79

Sådan kommunikerer succesfulde ledere

Hvis du virkelig ønsker, at dit budskab skal nå igennem og efterfølges af handling, kræver det, at du besidder evnen til effektiv kommunikation.

Mange har udfordringer i den daglige kommunikation med medarbejdere, leverandører, kunder og familie. Kommunikation er dog langt mere end blot information. Var information det altafgørende, var vi alle meget længere og langt mere succesfulde i vores forretning. I dette oplæg får du helt konkrete redskaber til, hvordan du kommunikerer succesfuldt, hvilket betyder, at dit budskab ikke blot skal høres, men forstås og accepteres, for at det rent faktisk bliver efterfulgt af handling. Det indebærer bl.a.:

- Enkel Kommunikationsstrategi til de 4 personligheder (DISC)
- Sørg for at connecte, før du kommunikerer
- De 4 Niveauer af kommunikation "Modtageren skal kunne integrere, hvad du informerer, før du er lykkes i din kommunikation"

Navn: Daniel Myrup
Firmanavn: danielmyrup.com
Telefon: 28 25 47 77
Mail: daniel@danielmyrup.com

Branche: Coaching / Lederskabstræning
Fast gruppe: Aalborg
Kører fra post nr.: 9000
Køretid: 4:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Ålborg

80



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Sådan tiltrækker du kunder, og sælger mere - GRATIS!

Kun 12 uger og mere end fordoblet sin følger-skare på LinkedIn, vel og mærket med kr. 0,- i brugte markedsføring.

Hvad vil det betyde for dig, hvis du gjorde det samme i løbet af næste kvartal, og efterfølgende kunne sælge dit produkt til bare 2 % af dem? Eller måske 10 % af dem? Eller mere...?

Fremgangsmåden er brugbar i stort set alle brancher og virksomhedstyper, og vil give enorm meget eksponering, og mulighed for et kæmpe merslag. Den kan læres af alle og kræver ikke store tekniske færdigheder.

Når du går hjem sidder du med en køreklar plan - en simpel og implementerbar strategi – som du kan gøre brug af fra i morgen.

Navn: Daniel Myrup
Firmanavn: danielmyrup.com
Telefon: 28 25 47 77
Mail: daniel@danielmyrup.com

Branche: Coaching / Lederskabstræning
Fast gruppe: Aalborg
Kører fra post nr.: 9000
Køretid: 4:30

Hvem i GLOBAL-Network har hørt indlægget:

Andet

Mødeleder i Ålborg

81



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**



**Rentabelt
Frisk
Vidensdeling**

Oversigt over mødedage

Lige uger

Tirsdag	Onsdag	Torsdag	Fredag
Øst for Storebælt			
3600 Frederikssund	2970 Hørsholm	2000 Frederiksberg	2600 Glostrup
4700 Næstved	3460 Birkerød	2670 Sydkysten	2650 Hvidovre
	4300 Holbæk	3520 Farum	4760 Vordingborg
		4600 Køge	
Vest for Storebælt			
	8700 Horsens	5700 Svendborg	5220 Odense SØ
		8541 Aarhus	7800 Skive
			8660 Skanderborg

Ulige uger

Tirsdag	Onsdag	Torsdag	Fredag
Øst for Storebælt			
3400 Hillerød	2720 Vanløse	2750 Ballerup	1000 København
	3000 Helsingør	2900 Hellerup	2800 Lyngby
		4000 Roskilde	3200 Helsingø
			4100 Ringsted
Vest for Storebælt			
6100 Haderslev	6000 Kolding	7100 Vejle	5000 Odense City
9000 Ålborg	8000 Århus City		8900 Randers